

## Graficas Esga, Imprenta Cutre

Autor Evaristo  
jueves, 28 de mayo de 2009

Perdonad por la tardanza en mi escritura, pero es que estoy muy liado con el curro, las clases de preparación al parto, el otro curro, en fin.... espero que sepáis perdonarme y comprenderme, pero os tenia que escribiros.

Bueno os cuento, esto me pasa por lo que me pasa!!!, Pues resulta que me piden unas tarjetas de visita con relativa prisa y con un margen muy pequeño de beneficio, pero como es un buen cliente, pues decido hacérselas en Málaga, para ahorrarme los portes desde Córdoba.

Un cliente me recomienda Gráficas Esga, que son muy buenos y patatín y patatán, pues le pido presupuesto, total solo eran para 1.000 tarjetas de visita, un trabajillo, ideal para evaluar, el servicios, el trato y la impresión y sobre todo el precio. Pues el cliente me presenta a uno de los socios de la imprenta, (que por supuesto a las 2 semana ya no se acordaba de mi, por el interés te quiero Andrés), me da su tarjeta de visita y le envió una petición de presupuesto, el cual al pasar 3 día no me envía, (no pasa nada, mucho curro, es normal), llamo por teléfono y le recuerdo que me envié el presupuesto, (el caso que me haría). Me envía el presupuesto, lo veo súper caro comparado con Rafael (imprenta Gutiérrez , un máquina y un profesional como la copa de un pino), pero bueno, sumándole los portes me sale más o menos a la par.

Le envió los archivos, a la semana, le envió un correo preguntándole si las tarjetas estaban o no estaban, ante la falta de respuesta, llamo por teléfono y me dice que si, que si que están, le comento por teléfono que le voy a enviar por correo los datos de facturación, en dicho correo, le pido que me faciliten el número de cuenta corriente y el importe de la factura, para realizar la transferencia ( ¿a ti te lo ha enviado, por que a mi no).

Bueno pues me acerco a la "imprenta" si se puede llamar imprenta y me llega el notas y me saca una factura de 15 &euro; más caras y le digo que tengo un presupuesto que me envió por correo y que eran 15 &euro; menos y me dice, las típicas panplinas (Que si el papel, que si... bla, bla), mi cliente mientras dando papeles recortados en forma de tarjeta con Time Roma. ¿Pues que voy hacer? las cojo pago y se la llevo a mi cliente el cual me dice que soy la caña y que tiene un amigo que necesita....

Es la diferencia yo he ganado 2 cliente por una inversión de 15 &euro; y gráficas Esga a perdido 1 y a otro 10 que yo me encargue de que los pierdan.